Formations Vente

Optimisez vos compétences pour gagner en efficacité

et pouvoir plus sereinement développer votre business

Les formations vente portent sur toutes les compétences commerciales nécessaires au développement des ventes.

De la construction d'un pitch percutant jusqu'à la négociation et le closing

La durée et le contenu varient selon les compétences à travailler

Les formations individuelles et intra sont toujours construites sur mesure afin de répondre aux exigences et particularités de chaque client

L'objectif est que chaque participant progresse à son rythme et que chaque personne puisse mettre en place un plan d'actions individuel et durable.

Les principes sont adaptés et facilement duplicables pour gagner en efficacité

Notre méthode en 5 points

- Prise de contact : organisation d'un RDV sous 48h
- Analyse de vos pratiques et résultats (votre positionnement)
- Proposition pédagogique personnalisée (contenu, rythme, timing…)
- Mise en œuvre
- Suivi

Vous pouvez choisir en Inter, Intra, ou Individuelle

Inter : Une session de formation inter se déroule en nos locaux ou autre site, elle regroupe des participants de différentes sociétés souhaitant travailler sur les mêmes compétences. Pour l'efficacité nos groupes sont limités à 6 participants

Intra : Une session de formation intra se déroule en nos locaux, les locaux du client ou autre site. Tous les participants appartiennent à la même société.

Individuelle : Une session de formation individuelle se déroule en nos locaux ou autre site. Le participant est seul sur la session.

SASU Stéphane PERRIAT *TRAINING*
10 rue des Gaudines, 78100 St Germain en Laye.
Tel : 0642147496 - Mail : stephane@sptraining.fr
SIREN : 841639453 – NDA : 11788394778

AUDITÉ PAR apave Certification Qualiopi processus certifié RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : action de formation.